

公共投資の削減で受注量が落ち、建設コンサルタントは厳しい状況が続いている。各社とも生き残りをかけて提携、買収、合併などを活発化させている。これまであまり自立した動きがなかった大日本コンサルタントも、11月1日付で耐震解析研究所（本社・名古屋市、野中哲也社長）と技術協力を結んだ。ねらいや今後の展開について、古田寛志取締役経営統括部技術統括室長に聞いた。

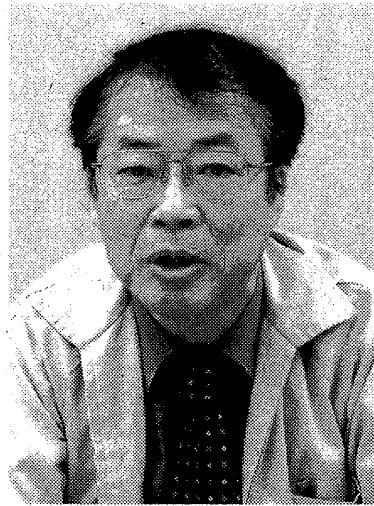
そこが聞きたい

同研究所は、野中社長が独立して昨年8月に設立したばかりの会社だが、技術者10人のうち工学博士が4人、技術士が1人とレベルが高い技術者集団だ。

技術協力のいきさつについては「大きな会社と組めば仕事が増える」と研究所が判断、数社の中から選ばれて打診を受けたという。同社は、鋼構造の施設が対象で、耐震解

力があまり自立した動きがなかった大日本コンサルタントも、11月1日付で耐震解析研究所（本社・名古屋市、野中哲也社長）と技術協力を結んだ。ねらいや今後の展開について、古田寛志取締役経営統括部技術統括室長に聞いた。

技術協力を結びましたね？



古田 寛志氏

大日本コンサルタント
取締役
統括部技術統括室長

解析が業務のメインだが、大日本コンサルは鋼構造だけでなくコンクリート構造も手がけ、耐震対策、構造も手がけ、耐震対策、設計も実施「お互いに補える」と説明する。

このよな対策工法を採用すれば工事費を低減できるかは、技術力に左右されるため、「解析ができるかは、技術力に左右されるため、『解析が正確なら、対策も立てやすい』と優位性を強調する」と説明する。

研究所の強みは、他社よりも解析の時間が短いため、コストを安くできることと、精度が高いことである。新橋と耐震補強とでは、補強のほど複雑で特殊な橋はまだ残っている」と指摘、既く出る」

民間、港湾の耐震化

生かせるとみている。

公共工事品質確保促進法（品確法）の施行で、2005年度はプロポーザルでの発注が増えたことから、参加件数は379件（特定87件）で前年

度よりも35%増となつた。06年度は、さらに急増して1000件近くになると予測している。

「アプローチは、技

術力の差がなかなか付きにくくなっているので、ヒアリングでのプレゼンテーションが重要になる」。研究所が持つてい

る「迫力のある提案ができる」と期待する。

公共分野は、「断層の動きから地震波や津波をうち耐震解析の部分を担当してもらつことや、相

互に人材交流すること

で、技術力アップにもつなげる。とくに、鋼橋の耐震対策で知名度が高い宇佐美勉名城大教授が研究所の技師長を務めているため、指導を受ける」ともできる。

新規事業の一歩として、民間市場で耐震関連業務のコンサルティングを視野に入れている。東南海地震など巨大地震が発生した際、被害が予想される地域の工場など民間施設をターゲットにしている。ただ、民間分野は

鋼橋分野と比べて未知数のため、難しさを覚悟している。

（ふるた・ひろじ）

1972年早稲田大学部木工学科卒、73年大日本コンサルタント入社、2000年東北支社副支社長、01年技術本部統括部長、02年経営統括部技術統括室長、03年構造事業部長、同年取締役を経て04年7月から千葉県出身、57歳。

響範囲をシミュレーションして、ハザードマップを作成する。

同規模の提携は効果疑問

（ふるた・ひろじ）
1972年早稲田大学部木工学科卒、73年大日本コンサルタント入社、2000年東北支社副支社長、01年技術本部統括部長、02年経営統括部技術統括室長、03年構造事業部長、同年取締役を経て04年7月から千葉県出身、57歳。